

Rhetorik und Körpersprache

Die "Macht des Wortes" gewinnt ebenso immer mehr an Bedeutung, wie der gezielte Einsatz der Körpersprache.

Die Teilnehmer lernen, wie sie sicherer und überzeugender auftreten, ihre Gesprächsziele fair und konsequent verfolgen und einen persönlichen Draht zu ihren Gesprächs- und Geschäftspartnern aufbauen können. Sie entfalten ihr volles rhetorisches Potenzial und sind überzeugender in der Gesprächsführung.

In entspannter Runde trainieren die Teilnehmer Gesprächssituationen aus ihrem Berufsalltag. Checklisten zum Erstellen einer Rede oder Präsentation erleichtern den Transfer des Gelernten in die individuelle Praxis.

Dem hohen Praxis- und Übungsanteil des Seminars folgt ein konstruktives und wertschätzendes Feedback durch den Seminarleiter.

Die Arbeit des Referenten zeichnet sich durch eine hohe Leistungs- und Zielorientierung, konsequente Praxisnähe und echte persönliche Wertschätzung aus.

Lernziele/Inhalte:

- Regeln für Souveränität und Ausstrahlung
- Körpersprache interpretieren
- Körpersprache gezielt einsetzen
- Nonverbale Botschaften erkennen
- Kurz und prägnant kommunizieren
- Redehemmungen und Lampenfieberbesiegen
- Fragetechniken
- Klar, sicher und überzeugend argumentieren

Teilnehmer/Zielgruppe:

max. 15 Personen
alle Mitarbeiter

Dauer:

6-8 Stunden inkl. Pausen

Preis:

auf Anfrage

Preise inkl. Skript und Lernmaterial